

## International Sales Manager (m/w/d)

Als mittelständisches und inhabergeführtes Unternehmen gehören wir zu den führenden Herstellern von Reinigungssystemen für die Industrie und erwirtschaften am Standort Solingen mit ca. 30 Mitarbeitern einen jährlichen Umsatz von >10 Mio. €. Zur Verstärkung unserer Exportabteilung suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit.

### Welche Aufgaben erwarten Sie?

- Auftragsbearbeitung Export
- Aufbau und Pflege von Kontakten und Bestandskunden
- Beratung / Betreuung / Unterstützung von Kunden und Vertriebspartnern
- Projektarbeit wie z.B. Durchführung von Direktmarketingaktionen
- Marktbeobachtung und aktive Neukundenakquise
- Allgemeine Backoffice Tätigkeiten

### Was bringen Sie mit?

- den unbedingten Willen „etwas bewegen zu wollen“
- sehr gute Englischkenntnisse in Konversation (weitere Fremdsprache von Vorteil)
- interkulturelle Sensibilität bzw. Freude am täglichen Umgang mit anderen Kulturen
- versierter Umgang mit MS-Office sowie CRM-Systemen
- sehr gute Selbstorganisation, Eigeninitiative und die Bereitschaft, sich in neue Aufgaben einzuarbeiten
- Sorgfalt, Gewissenhaftigkeit, Zuverlässigkeit, Leistungsbereitschaft
- Begeisterung für die Tätigkeit im Vertrieb d.h. absolute Kundenorientierung, Hartnäckigkeit, Abschlussicherheit, hohe Frustrationstoleranz
- Bereitschaft zu gelegentlichen Kurzreisen (auch ins Ausland) und Teilnahme an Messen
- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Industrie/Spedition/Groß- und Außenhdl.), vergleichbares Studium oder einschlägige Berufserfahrung von Vorteil

### Was haben wir Ihnen zu bieten?

- Ein einzigartiges Produkt mit hohem Kundennutzen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem prosperierenden Unternehmen, flache Hierarchien
- Nach Einarbeitungszeit eigener Aufgaben- und Verantwortungsbereich
- Kleines und dynamisches Team
- Geregelt Arbeitszeiten und attraktive Sozialleistungen

Sie sind ein begeisterungsfähiger Mensch, telefonieren gerne und möchten eigenverantwortlich den Umsatz in Ihrem Verkaufsgebiet ausbauen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer konkreten Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail als PDF. (Wir freuen uns auch über Bewerbungen von Studienabbrechern BWL o.ä.)

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an: [bewerbung@heute-gmbh.de](mailto:bewerbung@heute-gmbh.de)